

Programe training CODECS

Principiile inaltei performante

Evaluarea organizatiei pentru cresterea performantei

Definirea unei strategii de inalta performanta

Sales: Principiile vanzarii in parteneriat cu clientul

- Managementul vanzarilor
- Negociere
- Customer Care

Management si Leadership

- Leadership de inalta performanta
- Finante pentru non finantisti
- Management Real:
 - **Modulul 1: Manager la inceput de drum**
 - **Modulul 2: Decizii sub presiune**
 - **Modulul 3: Contributia managerului la procesul de recrutare si selectie**
 - **Modulul 4: Leadership sau...cum sa faci ca oamenii sa te urmeze**
 - **Modulul 5: Comunicarea in Management**
 - **Modulul 6: Bugetul – Instrument financiar al managerului**
 - **Modulul 7: Performanta intre autoevaluare si evaluare**
 - **Modulul 8: Management din perspectiva clientului**
 - **Modulul 9: Managementul schimbarilor**

Personal Effectivness:

- Factorul Incredere
- Impact pozitiv personal
- Inteligenta emotionala
- Presentation Skills
- Managementul Timpului

Formare si dezvoltare echipa

- Dezvoltarea unei echipe de inalta performanta
- Aptitudini de lucru in echipa

Project Management

- Project Management
- Project Management Process Framework
- Microsoft Project
- Risk Management
- Managementul Financiar al Proiectelor
- Tehnici Specifice in implementarea sistemelor informatice

Supply Chain

- Supply Chain Inovation, Strategy and Management

Formare de Formatori

Coaching

- Coaching & People Management

Teambuilding

Lista de preturi

Programe	Pret open (euro) fara tva	Pret corporate (euro) fara tva*
Principiile inaltei performante	-	2400
Evaluarea organizatiei pentru cresterea performantei	-	2200
Definirea unei strategii de inalta performanta	-	2400
Managementul Vanzarilor	-	2400
Vanzare proactiva	220	2400
Negociere	220	2400
Relatii clienti	220	2400
Leadership de inalta performanta	320	2400
Finante pentru nonfinantisti	220	2400
Management performant	220	2400
Management Real*	-	16800*
Factorul incredere	-	2400
Influenta si putere pozitiva	220	2400
Inteligenta emotionala	220	2400
Presentation skills	220	2400
Time management	220	2400
Dezvoltarea echipelor de inalta performanta	-	2400
Aptitudini de lucru in echipa	-	2400
Management de Proiect	-	5500
Project Management Process Framework	750	7000
Microsoft project	230	2400
Risk mangement	220	2400
Managementul financiar al proiectelor	220	2400
Tehnici specifice in implementarea sistemelor informatice	-	3600
Supply Chain	-	6500
Train The Trainers	550	3600
Coaching & People Management	360	3600

Lista de preturi

Management Real*	Durata (zile)	Pret (euro)
Modulul 1: Manager la inceput de drum	2	2400
Modulul 2: Decizii sub presiune	1	1200
Modulul 3: Contributia managerului la procesul de recrutare si selectie	2	2400
Modulul 4: Leadership sau...cum sa faci ca oamenii sa te urmeze	2	2400
Modulul 5: Comunicarea in Management	2	2400
Modulul 6: Bugetul – Instrument financiar al managerului	1	1200
Modulul 7: Performanta intre autoevaluare si evaluare	2	2400
Modulul 8: Management din perspectiva clientului	1	1200
Modulul 9: Managementul schimbarilor	1	1200
Total	14	16800

•Preturile corporate sunt orientative, depind de mai multi factori si includ:

- alocarea unui consultant pentru personalizarea programului
- colectarea si interpretarea informatiilor si datelor referitoare la organizatie
- teste, evaluarea finala si chestionare aplicate participantilor
- proiectarea rezultatelor si a obiectivelor training-ului
- conceperea si adaptarea programelor de training
- procesul de instruire a grupei de participanti
- materialele necesare instruirii si materiale bibliografice
- raport de evaluare post-instruire
- asigurarea spatiului de desfasurare a programului si logistica (videoproiector, flipchart,etc.) coffee break si lunch participanti
- cheltuielile legate de transportul, cazarea si masa trainerului